

PORTOFOONS DIRIGEREN VEILIGE OVERSLAG IGMA

“IGMA is een groot overslagbedrijf in de Amsterdamse haven op het gebied van basisstoffen voor diervoeders. Denk dan aan restproducten van soja- en graan-productieprocessen. Zeeschepen van 90.000 ton en meer komen bij ons aan en wij verladen hun vracht dan naar kleinere schepen en soms slaan we delen van die lading tijdelijk op in onze silo's. Onze kranen, bulldozers en verzetmachines in de ruimen van de schepen kunnen alleen goed en veilig werken door onze portofoons. Die zijn simpelweg onmisbaar.” ➔



Aan het woord is Ron Spreeuw, Voorman van de ETD bij IGMA. Het bedrijf is in 1959 begonnen als Internationale Graanoverslag Maatschappij Amsterdam. Verder verwerkt de terminal de overslag van steenkool en mineralen. Hij is verantwoordelijk voor de ongeveer 50 portofoons die het bedrijf 24 uur per dag en 7 dagen in de week in bedrijf heeft. De basisstoffen, ook wel derivaten genoemd, zijn onder meer afkomstig uit Brazilië en Argentinië, maar ook uit Oekraïne. Op de bedrijfslocatie in de Amsterdamse haven herverdeelt IGMA de kolossale ladingen van vele tienduizenden tonnen in een voortdurende stroom activiteiten naar binnenvaartschepen en vrachtwagens. Maar ook naar coasters, die hun kleinere ladingen naar voornamelijk diervoederbedrijven door heel Europa en zelfs naar Rusland brengen. Voor de overslag maakt IGMA gebruik van grote drijvende kranen en veel kleinere grondverzet shovels, die de bulkloadingen naar het midden van het ruim brengen waar de kranen met hun grippers tot wel 50 ton per keer uit het ruim hijsen. Grippers, die zelf al een leeggewicht hebben van 12 ton. Alles is hier in bedrijvige superlatieven.

ROOFVOGEL

De kraanmachinisten zitten op 25 meter hoogte en zij kunnen de shovels en de mensen in het ruim niet zien. De



mannen in het ruim zien zo'n kolossale gripper pas als deze schijnbaar uit de hemel het ruim in daalt. Zo moet een muis zich voelen als hij een roofvogel op zich af ziet komen. Communicatie is dus letterlijk van levensbelang bij hun werk. "Daarom stellen wij hoge eisen aan onze portofoons. We gebruiken vijf gescheiden kanalen. Elk van de vier kranen en de walinstallatie heeft zijn eigen portofoonkanaal, omdat er absoluut geen verwarring op mag treden tijdens de werkzaamheden. De porto's moeten het altijd doen en ze moeten altijd goed verstaanbaar zijn", aldus Ron Spreeuw.



KRITIEK

Maar op een gegeven moment liep Ron tegen een probleem aan. De nieuwe digitale portofoons, hoewel prachtige staaltjes techniek, kregen toch kritiek van de gebruikers. Er bleek een vertraging in de ontvangst op te treden en het geluid vervormde, waardoor de korte, snelle instructies van de mensen rond de schepen niet goed door kwamen. "Wanneer je in je porto inspreekt dat zo'n grote gripper moet stoppen, wil je niet dat dat pas over een of twee seconden gebeurt. Er kan iemand onder lopen of de shovel staat er nog. Vertraagde reacties mogen niet voorkomen dus.

Dat kan gevaarlijk zijn", stelt Ron. Dat leidde tot meer risico op de werkplek en tot boze gebruikers. De mobiele telefoon bleek geen bruikbaar alternatief, mogelijk door de vlakbij gelegen Coentunnel met zijn vele telecomcommunicatiesystemen. Lang leek de oplossing van dit technische communicatieprobleem onvindbaar.

TOCH ANALOOG

IGMA had behoefte aan stabiele, duidelijke, storingsvrije en onderhoudsvriendelijke apparatuur en Marcel Coenen van OTOS LMR Systems zocht systematisch en onophoudelijk naar een solide

oplossing. Uiteindelijk bleek dat analoge portofoons van Kenwood het beste antwoord boden op de zo specifieke vraag van IGMA. "We hebben van alles geprobeerd. De oplossing van OTOS LMR Systems bevalt prima. De hele ploeg is blij met de nieuwe porto's en dan ben ik als ETD'er ook blij", vertelt Ron.

VERTROUWEN

Het is verder plezierig dat Kenwood niet elk jaar met nieuwe modellen of nieuwe accu's komt, die niet compatibel zijn met de bestaande sets. Zo wordt IGMA niet nodeloos op kosten gejaagd. Verder is Ron zeer te spreken over de service die OTOS LMR Systems verleent. "Marcel komt elke week langs om te kijken of er dingen zijn. Ik werk hier vanaf 2016 en ik weet niet beter dan dat we voor de porto's samenwerken. We hebben continu drie of vier porto's in de kast staan als reserve. Er gaat er wel eens een stuk of er is onderhoud nodig. Marcel regelt alles en doet niet moeilijk. Hij heeft ons vertrouwen, we hebben er geen omkijken naar en onze apparatuur is altijd volledig inzetbaar."

RIJSTWAFELS EN PORTOFOONS

Rijstwafels en portofoons, dit is een combinatie die toch wel nieuwsgierig maakt. Piet van Wijk, HSE-manager bij Sanorice uit Veenendaal vertelt er meer over. Het bruggetje zit hem in de service die OTOS LMR Systems aan het internationale bedrijf levert vooral bij de BHV op het grote bedrijfsterrein met veel ontvangst verstorend constructiestaal, fraai gelegen tussen de Gelderse Vallei en de Utrechtse Heuvelrug.

Sanorice maakt zowel rijstwafels als diverse varianten, die bijvoorbeeld gebaseerd zijn op mais quinoa of linzen. Naast de Nederlandse productielocatie heeft Sanorice ook in België en in Italië een fabriek. Sanorice levert de rijstwafels aan een slordige 40 landen "We gebruiken de portofoons vooral voor noodsituaties, als de BHV in actie moet komen. Toen de productiecapaciteit in Veenendaal was verubbeld, is er ook een groot aantal nieuwe medewerkers bij gekomen", vertelt Piet. Deze forse uitbreiding had natuurlijk ook gevolgen voor de BHV-situatie. Hoe kun je goed blijven zorgen voor je medewerkers in noodgevallen?

MEER BEBOUWING, KLEINER BEREIK

Piet ontdekte al snel dat de extra nieuwe gebouwen en grote aantallen nieuwe medewerkers de portofooncommunicatie aanzienlijk verslechterden. Dat zou een risico kunnen zijn bij een eventuele ontruiming door een brandmelding of een andere calamiteit:



"Het bereik was sterk terug gelopen, de verstaanbaarheid van de berichten nam af en het aantal portofoons was te klein. We moesten dus ingrijpen."

COMPLEET SYSTEEM

Als verantwoordelijke voor health, safety and environment (HSE) in de wereld van rijstwafels zou het een uitdaging kunnen zijn om een portofoonleverancier te vinden. Zeker als je een betrouwbaar en servicegericht bedrijf



overlappen elkaar niet automatisch. Gelukkig kende Piet OTOS LMR Systems uit een eerdere baan. "Weet je, het gaat om meer dan een aantal apparaten die stoer aan een broekriem bungelen. Het is een heel systeem met netwerken, basisstations en repeaters, verbindingen, optimaal maar niet overdreven bereik, optimale maar niet overdreven programmatuur, analoog of digitaal, vervangend onderhoud, speciale zendvergunningen van het agentschap voor Telecom en ga zo maar door. Dan ga je niet over één nacht ijs."

WAAR VOOR JE GELD

Het contact was snel gelegd en Piet

vertelde waar Sanorice Veenendaal behoefte aan had. Een inhoudelijk advies, goede service, solide materiaal en werkelijke hulp bij de vernieuwde zendvergunningaanvraag. En o ja, een betrouwbare nazorg. "We willen verstaanbare communicatie, omdat er in onze productiegebouwen best wat achtergrondlawaai is en omdat we met iedereen overal moeten kunnen praten is een stevig bereik noodzakelijk." De Sales Engineer van OTOS LMR Systems, Marcel Coenen, is in Veenendaal komen kijken en heeft op alle plekken op het terrein ontvangstmetingen uitgevoerd. In gesprekken met Piet is de totale portofoonsituatie doorge-

licht. Met die informatie heeft Marcel doorgeschakeld met de technische afdeling bij OTOS LMR Systems, Hugo Peppelenbosch. Dat heeft een concreet voorstel opgeleverd waar alle portofoonaspecten, waaronder het type apparaat (Kenwood TK-D340), accu's en laders, onderhoud, vergunningszaken en training. Sanorice kon hier na wat nadere afstemming prima mee uit de voeten. Met twee testportofoons konden Piet en zijn mensen op hun gemak zelf ontdekken hoe de nieuwe apparatuur functioneert. Dat ging 'als een zonnetje'. De BHV'ers kregen een korte instructie over hoe om te gaan met het apparaat en met de etherdiscipline en al snel was de BHV-situatie bij Sanorice Veenendaal weer helemaal op orde. Piet glimlacht: "Ik ben een echte portofonoloog geworden."

Wie het fascinerende verhaal van rijstwafelproductie bij Sanorice eens wil bekijken, kan eens kijken hoe de BN'er Henk Westbroek dat ervaart in een filmpje van RTV Utrecht: <https://www.rtvutrecht.nl/embedded/RTV1737691/>

Neer (Limburg), december 2020

Geachte relatie,

2020 zal voor altijd in ons geheugen gegrift staan. Velen hebben helaas van dichtbij met het geniepige Covid-19 virus kennis gemaakt met alle gevolgen van dien voor privé en zakelijke omstandigheden.

Uiteraard heeft dit ook gevolgen gehad voor onze professionele omgeving en stelde de coronacrisis ons voor de nodige commerciële uitdagingen. Ongetwijfeld hebt u dit ook op uw werkteerrein zo ervaren. Kortom, het was een jaar met vele bedreigingen en gevaren maar het bood toch ook kansen in velerlei opzichten.

Immers, een goede communicatie is en blijft belangrijk en mag zich niet laten stoppen door het virus of prijsoverwegingen. Onze manager Service en Onderhoud Hugo Peppelenbosch denkt hier in zijn column verder over na. Het blijkt dat communicatiesystemen verkopen niet automatisch inhoudt dat men verstand van en inzicht in communicatie heeft. Met dit euvel worden wij regelmatig geconfronteerd.

end systeem op maat begint met scherp luisteren naar uw specifieke communicatieprobleem, gevolgd door een heldere analyse en een eerlijk, deskundig advies. Dat is de enige werkwijze die leidt tot een goede en veilige communicatiesituatie bij uw bedrijf of organisatie. Nee, scherper nog, die werkmethode komt zelfs terug in onze naam Otos. Dat houdt in een luisterend oor hebben voor u als klant en het op uw situatie afstemmen van het advies.

Op 29 november 2020 bestonden we als bedrijf 16 jaar. Die tijd is snel gegaan. Ons zestien jarig bestaan hebben we te danken aan u, onze relaties en onze klanten. In sommige gevallen ontwikkelden de zakelijke contacten zich zelfs tot vriendschappelijke banden. En ook hen die wij in de toekomst nog mogen begroeten als relatie heten we reeds nu welkom. We gaan ook uw communicatievraag oplossen!

Alleen dankzij uw vertrouwen kunnen we 2020 toch nog enigszins positief afsluiten en dat geeft optimisme voor het nieuwe jaar. Met die boodschap willen we 2021 beginnen en we hopen u ook de komende 16 jaar van dienst te mogen blijven.

We wensen u en uw naasten prettige feestdagen toe en hopen u in 2021 in gezondheid en welzijn weer te terug zien.

Mede namens alle collega's bij OTOS LMR Systems

Marcel Coenen

Sales Engineer

GOEDKOOP IS DUUR- KOOP

De slachtoffers melden zich met regelmaat. Hun communicatieapparatuur, waar ze juist zo trots op waren, voldoet niet meer. Of heeft helemaal nooit voldaan. Krijgen wij zo'n klacht, dan hebben we al een idee waar het naar toe gaat. U bent in het pak genaaid door een prijsvechter.

Mensen denken dat we dat alleen maar zeggen om een concurrent te kleineren. Maar onze echte concurrenten hebben net als wij echt verstand van communicatietechnologie. Hun expertise verdient respect. Maar een prijsvechter snapt alleen snelle euro's. Wij zien soms prijzen, waarvan je denkt hoe kan het zo laag? De verklaring komt pas wanneer we zien hoe het systeem is opgeleverd en geïnstalleerd.

De apparatuur van een prijsvechter, is verrassend genoeg, op het oog prima. Maar praat je met de eindgebruiker, dan is deze toch niet tevreden. Apparatuur is gewoon los in een schacht gelegd waar toevallig een stopcontact zat, de antenne is nog net gemonteerd, maar de coax kabel ligt erbij alsof hij net van de rol is getrokken. Hij is zo dicht mogelijk bij



Hugo
Peppelenbosch

de apparatuur geplaatst omdat dit het snelste werkt. Want ach, de klant en eindgebruiker zien er toch niets van.

Onderhoud? Daar heeft een prijsvechter nog nooit van gehoord, dus alles zit na een paar jaar dik onder het stof. De apparatuur wordt hierdoor steeds warmer tot dat er iets doorbrandt. Meten wij dan de apparatuur na, blijkt dat er nooit eerder naar gekeken is.

Soms zien we een enorme en overbodige overcapaciteit, die de prijsvechter wel een vorstelijke factuur heeft opgeleverd. Van een bereikmeting tijdens het aanschafproces heeft zo'n aanbieder nog nooit gehoord of iets begrepen. Een meetzender vinden ze niet nodig, laat staan personeel dat die meetzender kan bedienen. Dan kun je een project inderdaad veel goedkoper aanbieden.

We komen zelfs tegen dat de portofoons worden aangeboden zonder originele accu en acculader. Die zijn dan geleverd uit 'Verwegistan', want dat scheelt heel veel. Helaas is de eindgebruiker de dupe, want goedkoop blijkt duurkoop. De apparatuur blijkt ondeugdelijk, onveilig en onbetrouwbaar. Dat kan

ernstige gevolgen hebben voor de bedrijfsvoering en Bhv. De prijsvechter die nog na geniet van zijn hoofdprijs, geeft niet thuis. Vervolgens krijgen gerenommeerde fabrikanten als Motorola, Hytera of Kenwood ten onrechte de schuld.

Hoe voorkom je als portofoonkoper de ellende van een totaal verkeerd advies? Hier vijf vuistregels.

- 1 Advies uitbrengen over vitale communicatie apparatuur kan niet vanachter een bureau. Een deskundige aanbieder komt kijken en meten.
- 2 De offerte is opvallend veel lager dan de andere aanbieders. ("Als het te mooi lijkt om waar te zijn, dan is het mooi niet waar.")
- 3 Accu en acculader zijn van een ander en onbekend merk dan de portofoon zelf.
- 4 Over onderhoud, service of garantie wordt niet gesproken of men blijft vaag.
- 5 De eindgebruikers klagen al snel dat de nieuwe porto's niet fijn werken.

Oplossing? Bel een echte concurrent.... Of ons natuurlijk.

ZANDWINNING VEILIGER NA ADVIES OTOS LMR SYSTEMS

De 'zandfabriek', zo noemen de mensen uit het Gelderse dorpje Deest de zandwinningslocatie van Sagrex bij hen in de buurt. Jaarlijks haalt een Profiel zuiger een half miljoen ton zand en grind uit de zandgroeve Uivermeertjes in het rivierengebied Maas en Waal. Met slechts zes man personeel. Elkaar altijd kunnen bereiken is dan essentieel. Niet alleen voor het productieproces maar ook voor hun eigen veiligheid. De portofoon is hier hun steun en toeverlaat. Maar er moet wel eens een nieuwe komen.

Het rivierengebied is een uitstekende plek om zand te winnen. Al sinds de ijstijd is hier zand en grind afgezet, dat nu gebruikt wordt voor de betonindustrie en de grond- weg- en waterbouw (GWW). Bijvoorbeeld als onderlaag onder wegen of als stabiele grondlaag voor riolerings- en waterleidingnetten. Plant manager Dirk Verstegen vertelt dat het een jaar of twintig kost voor een veelbelovende plek alle proefboringen en provinciale en gemeentelijke verguningsaanvragen doorlopen heeft. Zo is er bijvoorbeeld een archeologische verkenning die de grondlagen controleert op oudheidkundige aanwezigheden. Goed plannen en geduld hebben is dus belangrijk in deze branche.

MAMMOETKIES

Zodra de toplaag verwijderd is, kan de zandwinning beginnen. Hiervoor gebruikt het Sagrex team van Dirk een gespecialiseerde zuiger die het zand met veel water via een kolossale 'stof

zuigerslang' opzuigt. Per dag zijn dat al gauw honderden tonnen zand. Het duurt niet lang voor de winningkuil zich vult met grondwater en zo ontstaat er een klein meertje. De profielzuiginstallatie zelf staat op een drijvend ponton. Het opgezogen zand gaat via een tussenpompstation en een transport-slang naar de kant, waar het op grootte van de korrels met zeven gefilterd en geclassificeerd wordt. Van grof grind tot fijn zand. "We hebben ooit wel eens een mammoetkies gevonden in de zeven", herinnert Dirk zich. Van zuiger tot opslag is een afstand van ongeveer twee kilometer. De uitgesorteerde soorten zand en grind belanden vervolgens op grote voorraadbergen, klaar voor de

klant, die een eigen mix van zandsoorten bestelt. Net wat hij nodig heeft. Diens zandauto staat onder de weegsilo en wordt geladen met de opgegeven bestelling door hoeveelheden van de verschillende voorraadbergen met elkaar te mengen.

PORTO'S VITAAL

Dirk vertelt dat de weegbrug de centrale plek is van het proces. "Van hieruit besturen we het hele proces. Verder zit er op de zuiger een machinist. De andere medewerkers zijn op het terrein of bij het laden van de bestelling. Ver van elkaar dus met alleen de portofoon als communicatiemiddel. Daarnaast meldt de klant zich bij aankomst via de 27 MC." Sagrex Deest had zes portofoons, van verschillende merken en levensduur. Die begonnen ondertussen wel een beetje op leeftijd te komen. OTOS LMR Systems had ze de afgelopen jaren nog operationeel kunnen houden, maar langzamerhand kwamen veiligheid

en bedrijfszekerheid in het geding. "Het geluid viel weg en ze kraakten, waardoor we niet goed konden verstaan wat de collega zei. Gevaarlijk dus", zegt Dirk.

OPSTARTEN

Bijvoorbeeld bij het dagelijkse in alle vroegte opstarten van de installatie is iedereen op een andere plek terwijl er een complexe procedure doorlopen moet worden om de installatie op de juiste en veilige manier in werking te zetten. Ondanks dat er veel aspecten al gedigitaliseerd zijn in het proces. Dus vroeg Sagrex Marcel Coenen van OTOS LMR Systems afgelopen voorjaar om advies, want verstand hebben van zand winnen is niet hetzelfde als telecom expert zijn. Marcel kwam daar toch al jaren voor het onderhoud aan de porto's, dus hij kende de apparatuur van binnen en van buiten. Hij adviseerde om zes digitale Kenwoods NX1300E3 aan te schaffen en vier mobilofoons Kenwood

NX820. Op de shovel is de mobilfoon uitgerust met een zwanenhalsmicrofoon en de bediening gaat via potentieel vrij contact op de joystick. Het zijn solide apparaten die ook tegen wat ruwere werkomstandigheden kunnen.

GOED GELUID

Dirk kijkt terug: "We hebben met Marcel het selectie- en aankoopproces soepeltjes en gedegen doorlopen. We hebben gekeken naar de antennes, voldoende bereik, goeie microfoons en naar voldoende volume, want we werken in een vaak rumoerige omgeving. Weet je, het was gewoon goed advies waar we wat aan hadden. Het was dan ook heel prettig om de nieuwe Kenwoods in gebruik te nemen. We kunnen weer goed horen wat we ander wil vertellen. We kunnen weer verder."

WRAK VAN DE MAAND

JE ZIET ER ECHT NIKS VAN

Hee, wat zou er hier aan de hand zijn? De behuizing ziet er nog netjes uit, maar toch doet hij het niet meer. Pas na het openen ziet onze TD het probleem. De print is in het midden doorboord en daar gaat hij echt op achteruit. Dat voertuig had er heus maar heel even op gestaan. Jammer, jammer, jammer. Het advies van ons TD team? Toch maar vervangen, want de reparatie is duurder dan een nieuwe.



PRODUCT NIEUWS:

OORLUIDSPREKER KEUZES

Wat is nu een comfortabele oortjes set voor uw portofoons? Zijn er op uw werkplek veel omgevingsgeluiden, dan is een in-ear luidspreker een uitkomst. Ook bij BHV-inzet of bij security taken is een in-ear luidspreker nuttig, omdat uw omgeving niet hoort wat uw centrale post u vertelt.

Maar vanuit hygiëne-oogpunt vinden gebruikers de in-ear variant niet altijd prettig. Wordt een dergelijke portofoon door meerdere mensen na elkaar gebruikt, dan kan een oorhangermodel uitkomst bieden. Die zit dan over het oor in plaats van er in, waardoor de drempel om de luidspreker door meerdere mensen na elkaar te laten gebruiken veel lager is. Toch blijkt dat dit na verloop van tijd ook niet altijd comfortabel zit. Het betere alternatief blijkt een In-ear model te zijn dat op maat gemaakt wordt voor een specifieke gebruiker. Dat komt de levensduur van het 'oortje' ten goede. OTOS LMR Systems heeft echter de ervaring dat de beste oortjes otoplastieken zijn. Die



worden aangesloten op de oorluidspreker. De ear tip wordt dan vervangen door een aangemeten otoplastiek. Het voordeel is dat het gehoorkanaal dicht is en dat het accessoire prettig is om te dragen.

Wilt u meer weten, dan kunt u contact opnemen met een van de partners van OTOS LMR Systems. Zij komen vanaf drie personen gratis op locatie inmeten. Informeer vrijblijvend naar de prijzen. Die zijn afhankelijk van de aantallen inmetingen. Bel ons maar even hiervoor.

OTOPLASTIEKEN 1

Als u toch bezig bent met de oorluidsprekers, tippen wij u graag om ook eens naar de blue tooth modellen te kijken. Wij hebben hier inmiddels ervaring mee opgedaan en we ontdekten dat het een uitstekend bruikbare innovatie is. Ze maken het soms hinderlijke snoetje overbodig. Echter, uw portofoon moet blue tooth natuurlijk wel ondersteunen. Anders functioneren de oortjes niet. Wij weten ondertussen welke combinaties goed presteren in de praktijk doordat we meerdere veldtesten hebben uitgezet. Die hebben al positieve uitkomsten laten zien. Aangemeten otoplastiek blijft dan evengoed mogelijk.



COVID-19 HOUDT VAN PORTOFOONS

Kenwood en enkele andere portofoon leveranciers hebben ons laten weten dat het Covid-19/Corona virus tot wel 3 dagen actief kan blijven op ondergronden van plastic. Portofoons zijn dus absoluut een aandachtspunt. Hier wordt direct in gepraat door de gebruikers en er kunnen zich dus makkelijk virussen en bacteriën ophopen.



Dit geldt ook voor handmicrofoons en oorluidsprekers. Ook gsm telefoons en aanverwante artikelen die voor communicatie worden gebruikt, behoren tot de risicogroep. Vooral onze afnemers in de hygiëne-, veiligheids- en levensmiddelenbranche hebben met deze problematiek te maken. Met de gangbare hygiënemaatregelen zoals het regelmatig afnemen van de portofoon met een licht vochtig doekje met desinfectiemiddel, is er gelukkig geen bovenmatig risico voor de gebruikers. OTOS LMR Systems laat om dezelfde reden bij onze Technische Dienst ter reparatie aangeboden apparatuur eerst minstens drie dagen in de doos zitten. Na reparatie retourneren wij de goederen via GLS pakketdienst.

OTOS
CALL SIGN



Coronavirus

OTOS EERT GEVALLEN BEVRIJDER

Afgelopen voorjaar heeft Marcel Coenen namens OTOS LMR Systems het graf van een onbekende Amerikaanse soldaat op de Amerikaanse militaire begraafplaats in Henri La Chapelle geadopteerd. De begraafplaats ligt niet ver van het OTOS kantoor in Neer en het leger is een intensieve gebruiker van telecommunicatie apparatuur waar OTOS LMR Systems zich in gespecialiseerd heeft. Marcel Coenen is een onderzoek gestart naar wat er over de onbekende Amerikaan terug te vinden is. Bijvoorbeeld waar en wanneer hij tijdens de bevrijding omgekomen is. Voor meer informatie over Henri La Chapelle. <https://aomda.org/en>



MARKT BLIJF MET I.SAFE MOBILE APPARATUUR

De eerste smart phones van I.Safe Mobile, type 530.1, zijn al dit najaar in bedrijf genomen bij industriële klanten van OTOS LMR Systems. "Deze positieve reactie vanuit de markt bevestigt ons in het besluit om de Atex gecertificeerde gsm toestellen en tablets van I.Safe Mobile in het programma op te nemen", aldus Sales Engineer Marcel Coenen. Na grondige bestudering van zowel de Duitse leverancier I.Safe Mobile als van het complete productscaal hebben het brede

IS530.1 PRICE LIST		i.safe MOBILE
		IS530.1 set NFC ATEX zone 1/21 Smartphone with the highest camera resolution of its class, Bluetooth S, NFC, Android™, a huge internal memory 64 GB
Includes:		PRODUCT NO. 5301000000
1 Battery 3.600 mAh		PRICE (net) 1.595,00 €
1 Quick start manual		
1 USB cable safe PROTECTOR		
1 Charger		
1 Safety instructions		
		IS530.1 set NFC ATEX zone 1/21 Smartphone without camera
PRODUCT NO. 5301018000		PRICE (net) 1.595,00 €
PROD NO.	DESCRIPTION	PRICE (net)
5301000200	Battery 3.600 mAh	150,00 €
5301002000	Desk Charger set	99,00 €
5301003000	Multicharger set	649,00 €
5301000303	Belt clip	8,00 €
5301000307	Leather case black	59,00 €
5301000308	Leather case yellow	59,00 €
52000072	Arm Holder for Leather Case	49,00 €
52000073	Arm Holder set black	99,00 €
X000000007	Lanyard handstrap set	20,00 €
5301000309	Display protection foil	5,00 €
5301000313	Plaster Glass™ Display protection IS530/HS30 - including cleaning set	29,90 €
HS110000	IS-HES 1.1 1.5 Pin headset zone 1	99,00 €

programma en de goede in house service OTOS LMR Systems ertoe aangezet deze producten te gaan voeren. Er is in veel industriële bedrijven behoefte aan explosieveilige (Atex) telecommunicatie apparatuur. De IS530.1 is een dijk van een antwoord hierop. Het is het vlaggenschip van I.Safe Mobile, heeft de nieuwste Android release, twee camera's, een 64 GB intern geheugen en een stevige uitvoering die wel een stootje kan hebben. Het display kan ook bediend worden met handschoenen of natte vingers. De 1 in de typenaam geeft aan dat dit toestel veilig te gebruiken is zones waar grote kans is dat er een explosief gasmengsel onder normaal bedrijf aanwezig is. (tussen 0,1% en 10% van de bedrijfsduur van een installatie of van de duur van een activiteit). Ook voor minder stringente Atex eisen zijn I.Safe Mobile toestellen beschikbaar. Hier voldoen types met zone 2 aanduiding. Daarnaast zijn er ook interessante non Atex toestellen beschikbaar. Onze TD onderzoekt op dit moment de mogelijkheid om POC(PTT Over Cellular) aan te bieden in combinatie met Commcheck portofoons. Dit zijn portofoons met een simkaart die gebruik maken van het GSM netwerk. Blijkt dit inderdaad technisch en praktisch haalbaar, dan kunnen medewerkers met hun telefoon toch een portofoon bereiken en andersom ook. Men heeft dan het beste van twee werelden onder een knop. Via onze website www.portofoon-mobilofoon.nl kunt u onder de product groep I.Safe Mobile meer aanvullende informatie ontdekken! Bel ons anders even voor persoonlijke informatie over uw eigen toepassingssituatie.

COLOFON

REDACTIEADRES:

OTOS LMR Systems
Vilgert 6, 6086 NM Neer (Limburg)
T: +31 (0)6 532 514 39
E: m.coenen@otos.nl
www.otos.eu

SERVICE EN ONDERHOUD:

Molenweg 6
5396 NA Lithoijen
Hugo Peppelenbosch
T: +31 (0)412-482107
E: h.peppelenbosch@otos.nl

SALES

Marcel M.W.H. Coenen
T: +31 (0)653-251439
E: m.coenen@otos.nl

 www.youtube.com/channel/UC-zALBUg0y_lV3j7CwhahNhQ



OTOS Call Sign is een gratis uitgave van OTOS LMR Systems. www.portofoon-mobilofoon.nl

Redactie: Marcel Coenen
Hugo Peppelenbosch
Haks Walburgh Schmidt
Tekst: Tekstburgh Bedrijfscommunicatie
www.tekstburgh.nl
Foto's: OTOS LMR Systems en derden
Vormgeving: studiokuijf, Berghem